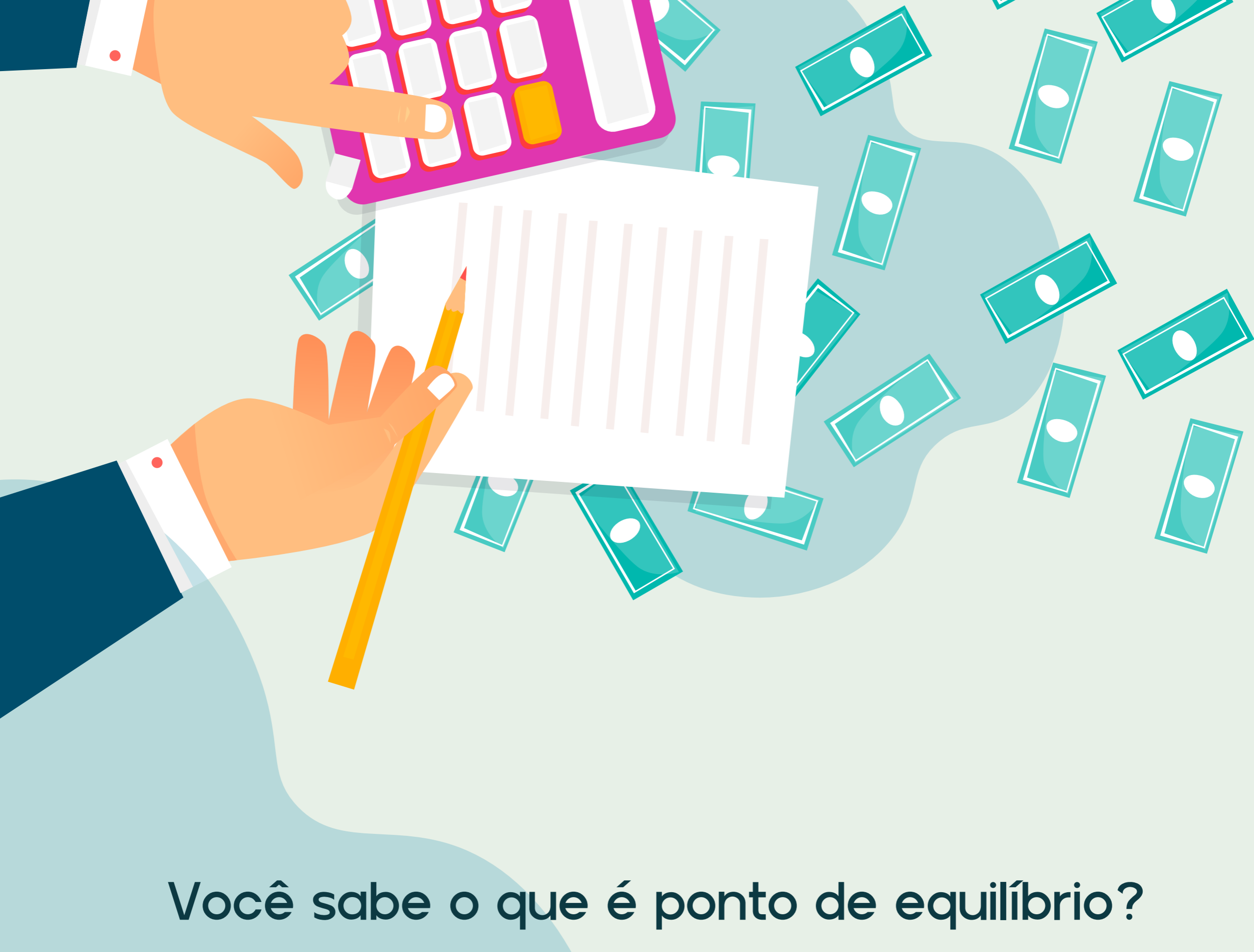


COMO CALCULAR O PONTO DE EQUILÍBRIO



Você sabe o que é ponto de equilíbrio?

Essa ferramenta de gestão financeira, importante para todo empreendedor, serve como um indicador de segurança para o seu negócio, mostrando qual volume de vendas fará com que as receitas se igualem aos custos. Ou seja, por meio do ponto de equilíbrio, você descobrirá qual é o faturamento mínimo necessário para que a sua empresa tenha recursos para todas as suas despesas e custos, evitando operar em prejuízo.

O PONTO DE EQUILÍBRIO É, PORTANTO, O PONTO EM QUE O FATURAMENTO SE IGUALA ÀS DESPESAS. A PARTIR DELE, A EMPRESA COMEÇARÁ A GERAR LUCRO.

Mas você, como empreendedor, espera ter o máximo de lucro possível, não é mesmo? Então, qual a importância de saber o ponto de equilíbrio da sua empresa?

Bem, o foco do ponto de equilíbrio é evitar o prejuízo, que seria ter um saldo negativo. Quando o lucro é suficiente para conseguir pagar todas as suas despesas fixas e variáveis, o empreendedor evita os prejuízos e, ao descobrir o momento em que não há mais prejuízos, saberá quando começam os seus lucros.

PARA CALCULARMOS O PONTO DE EQUILÍBRIO, É IMPORTANTE LEMBRAR-SE DE ALGUNS CONCEITOS.

DESPESAS E CUSTOS FIXOS são aqueles valores que não variam de mês a mês e não dependem do volume de produção. Por exemplo: aluguel, IPTU, salários dos seus funcionários etc.



DESPESAS E CUSTOS VARIÁVEIS são os valores que podem variar de acordo com o mês e o volume de produção. Por exemplo: matéria-prima, comissões de vendas, gastos com combustível dos veículos utilizados pela equipe de vendas, embalagens, energia elétrica etc.

MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO é a quantia da sua receita depois de deduzidos os Custos Variáveis. Ou seja, informa se o preço de venda dos produtos ou serviços são capazes de pagar os custos e as despesas. Esse valor é utilizado no cálculo do ponto de equilíbrio.



ASSIM, TEMOS A FÓRMULA DO PONTO DE EQUILÍBRIO:

$$\text{PONTO DE EQUILÍBRIO} = \frac{\text{Custos e Despesas Fixas}}{\text{da Margem de Contribuição}} \times 100$$

VAMOS ENTENDER MELHOR COMO FAZER ESSE CÁLCULO POR MEIO DE UM EXEMPLO.



O primeiro passo será encontrar a Margem de Contribuição. Suponhamos que o faturamento da empresa tenha sido R\$ 20.000,00, os custos que ela teve com as mercadorias vendidas, R\$ 10.000,00 e o custo com impostos e comissões dos vendedores, R\$ 3.000,00.

PARA A MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO, PORTANTO, TEMOS:

$$\text{R\$ } 20.000,00 - \text{R\$ } 10.000,00 - \text{R\$ } 3.000,00 = \text{R\$ } 7.000,00$$

Para descobrir a margem percentual, calculamos:

$$\text{R\$ } 7.000,00 / \text{R\$ } 20.000,00 \times 100 = 35\%$$

Se temos, como Custos e Despesas Fixas da empresa, o valor de R\$ 5.000,00, então, o cálculo do ponto de equilíbrio será:

$$\text{R\$ } 5.000,00 / 35\% = \text{R\$ } 14.285,71$$

Isso significa que, se a empresa faturar um valor médio de R\$ 14.285,71 ao mês, ela terá o suficiente para cobrir todos os seus custos e despesas. Como o faturamento da empresa foi de R\$ 20.000,00, podemos afirmar que ela já está tendo lucro!

Com o valor do ponto de equilíbrio, é possível determinar também a meta em quantidade de produtos a serem vendidos para cobrir todos os custos mensais. Portanto, se você vende, por exemplo, vestidos a R\$ 50,00 cada, você pode fazer a seguinte conta:

$$\text{R\$ } 14.285,71 / \text{R\$ } 50,00 = 285,71$$

Vamos arredondar esse resultado para 286 no exemplo. Isso significa que 286 peças é a quantidade mínima de vestidos que você deve vender por mês para cobrir todos os seus custos. A partir dessa quantidade, você já começará a ter lucro!

Faça os seus cálculos agora mesmo para descobrir o ponto de equilíbrio da sua empresa!

ACESSE NOSSO SITE E NOSSAS REDES SOCIAIS E CONHEÇA OUTROS CONTEÚDOS E INFORMAÇÕES QUE PREPARAMOS PARA VOCÊ!